

招商银行青岛分行擘画高质量发展新图景

今天,招商银行青岛分行迎来23周岁生日。23年,在漫漫历史长河中,不过一瞬。

但对于一家企业来说,23年,足以书写从“希望之苗”到参天大树的成长、成熟与成功。

2000年5月18日,中国境内第一家完全由企业法人持股的股份制商业银行——招商银行落子青岛,与这座美丽的海滨城市并肩前行,共同弹奏出一曲曲“精彩乐章”。

23年淬炼,一个勇当经济发展的服务者、开拓者、担当者的“青岛招行”,成为城市不可或缺的“金融之星”。

自带创新基因、市场基因,肩负着希望与重托的招商银行青岛分行始终紧跟城市发展战略布局,紧贴时代脉搏,凡时代所需,凡政策所往,凡城市所求,皆一马当先。开启青岛第一家私人银行,与城市共同逐浪“财富管理”;办理全市第一只股票池质押融资业务,展现出敢为人先的创新能力;落地全国首批等分化票据业务,解决企业在使用商业汇票支付结算时流转不便的痛点与难点;将客户当作亲人,将服务视同生命,诞生

“三届两任”党代表……一个个高光时刻的背后,是一个不负韶华、硕果盈枝的“青岛招行”。

23年淬炼,一个始终以高质量党建引领高质量发展之路,躬身践行金融为民、惠民、利民的“青岛招行”,成为“金融为美好生活创造价值”的印证者与坚守者。

招商银行青岛分行牢牢扛起金融企业的政治责任、经济责任和社会责任,以心系社会、服务家国的情怀强化价值引领,积极创新、主动作为,做好金融为民、利民、惠民、安民文章,促进金融服务的普惠化、大众化、便捷化,抢先布局养老金金融,在各个领域闪现光芒……一个个荣誉的背后,是一个昂扬奋发,勇毅坚定的“青岛招行”。

时间的长河奔涌向前,奋斗的脚步永不停歇。

站在新的历史节点,正青春的招商银行青岛分行将与城市一起韧性成长,在巩固零售银行、轻型银行的战略成效基础上,以打造价值银行为战略目标,实现客户、员工、股东、合作伙伴和社会的综合价值最大化,更好服务于国民经济转型升级与人民美好生活,向价值银行努力奔跑。

践行共同富裕,打造财富管理新范式

财富管理正迎来黄金发展期。

不负“财富青岛”的期待,践行共同富裕,打造财富管理新范式,23岁的招商银行青岛分行正为此而孜孜以求。

23年来,招商银行青岛分行立足资源禀赋,业务特色,持续发挥在零售金融和大财富管理领域持续深耕的优势,让更多的客户享受到招行优质的财富管理服务。积极探索覆盖广、可持续的普惠金融体系,帮助更多的人群受益。

依托总行强大的平台优势,在财富管理市场的持续发展背景下,目前青岛招行的零售业务已经形成全方位的内生能力体系,在资产配置、客群、渠道、产品、队伍建设、IT系统、营运能力、品牌等多方面都建立了体系化优势。

为让更多客户体验到招行金葵花理财的专业化服务,一直以来,青岛招行坚持为客户进行综合化的资产配置,通过配置保险产品和权益类投资产品,在为客户个人和家庭资产免除后顾之忧的同时,陪伴客户享受资本市场发展红利,为客户的财富保驾护航。

近两年资本市场高速轮动,市场波动剧烈。如此境况下,招商银行青岛分行依旧不忘对权益持仓客户陪伴与关怀,积极做好客户售后服务。通过多种渠道,以专业化的陪伴,帮助客户树立确定当下配置的信心。在网点和财富顾问端,通过标准化资产配置方案为客户做好现有持仓检视。针对不同客户,以资产检视为抓手,提供合适的方案,带动产品配置;同时定期举办专业客户报告会,解决客户在投资中遇到的困惑;在线上渠道,通过理念造势、策略护航、活动助澜,播下权益种子等风来,围绕“逆向投资”展开一系列线上陪伴活动。

下一步,青岛分行将携手高校、专业机构共同制定少儿财商教育标准,让青岛不只成为财富管理的焦点,也成为少儿财商教育的高地。

“作为中国最好的私人银行和财富管理银行,青岛招行将努力做大做强‘财富管理’,为财富青岛这块‘金字招牌’贡献招行力量。”青岛招行相关负责人表示。

厚植为民情怀,抢先布局养老金金融

我国养老第三支柱——个人养老金制度在2022年末落地运行,预期万亿元规模的市场吸引了包括银行、理财子公司、保险公司等各类资管机构跑步入场养老金;作为我国北方地区唯一集合了特定养老储蓄、养老理财、专属商业养老保险以及商业养老金等试点的城市,青岛正加速

打造养老金融生态圈,而招商银行是其中不容忽视的重要力量。

抢先布局养老金金融,招商银行有充沛的底气。

300万开户客户,这是招行在个人养老金制度落地5个月后,交出的最新成绩单。这份成绩单表明,招行不仅在全市场范围内实现开户数领先,还真正实现了“数量”与“质量”的双重增长。

养老金开户只是服务客户的第一步,想要完成从“流量”到“留量”的转化,需要银行系统化、全场景的服务作为支撑。

招行从四个方面构建了“开户-存缴-产品购买-报税支取”的全链条个人养老金闭环服务。而从整个系统的搭建来看,个人养老金业务延续了招行对于客户体验的极致追求——门槛极低、操作极简、效率极高。

其中,招行个人养老金业务支持全渠道开户,平均开户时长仅需1分钟;为客户提供多种渠道缴存方式,支持绑定本行及他行储蓄卡进行缴存;用户通过线上渠道即可完成报税和支取全部操作。招行App端推出了“养老产品自由选”线上智能导购服务,为客户提供线上线下立体式养老金融咨询服务。

招行董事长缪建民在2022年业绩发布会上提到,招行之所以能够脱颖而出,不是因为跟着别人跑,而是因为总是领跑,在“无人区”跑,因此招行要坚持走差异化道路。

从这个角度来看,无论是“一卡通”、“网通”,还是后来的“金葵花”理财产品及服务体系等,招行一直走在创新的前沿,始终站在用户的角度,不断精进与打磨产品、服务和客户体验。

为城市增力,向价值银行进击

向价值银行进击,与城市一起韧性成长,这是23岁招商银行青岛分行擘画的高质量发展新图景。

招商银行日前发布的年报中,首次明确提出了“价值银行”战略目标,招商银行董事长缪建民在业绩会上强调,“价值银行”不是对过去招行“零售银行”战略、“轻型银行”战略的否定,而是一脉相承、不断升华的,“价值银行”不是单纯地强调股东价值,而是通过为客户、为员工、为合作伙伴、为社会创造价值,最终为股东创造价值。”

向价值银行进击,招商银行青岛分行从“绿色”启航。

近日,招商银行青岛分行在青岛世博园举办ESG理念少儿绘画创作活动。招商银行青岛分行相关负责人表示,招商银行青岛分行将积极践行ESG理念,依托总行专项政策,以“双碳”目标为导向,依托地方特色产业和资源禀

赋,不断推进绿色金融发展,为绿色低碳高质量发展赋能增力。

向价值银行进击,招商银行青岛分行大行普惠之道。

近日,招商银行青岛分行成功落地首笔知识产权质押贷款业务。招商银行青岛分行负责人表示,作为一家极具社会责任感的商业银行,招商银行青岛分行针对小微企业资产轻、增信手段有限等特点,不断推出知识产权质押贷、招企贷、政采贷等创新产品,持续加大普惠贷款精准投放力度,为小微企业播撒“及时雨”、铺设“成长路”,助力小微企业纾困发展。过去一年,招商银行青岛分行单户授信1000万元以下普惠小微贷款余额87.5亿元,较上年增长11.36亿元,增幅12.97%;普惠小

微贷款客户数12616户,较上年增长2291户,增幅22.19%;普惠小微贷款平均定价4.69%,较上年下降0.28个百分点。

23盛世风华,23风鹏正举。

当前,青岛正全面贯彻落实党的二十大精神和省、市党代会部署要求,锚定“走在前、开新局”,加快建设“六个城市”,新时代社会主义现代化国际大都市建设迈出坚实步伐。

“星辰大海”的时代新航图正徐徐展开,更辽阔更美好的未来,正等待着这个时代的先行者去开拓。招商银行青岛分行将聚焦“价值银行”战略,深化战略执行,不断提升价值创造能力,为青岛经济社会高质量发展贡献更多“招行”力量。

(本报记者)

科创板指数产品规模突破千亿元

近年来,国内指数市场发展基础逐步夯实,产品体系不断完善,国内外影响力显著提升。上交所加速构建层次丰富、各有侧重的科创板指数体系,精准服务创新驱动发展战略,产品规模持续增长。

数据显示,自2020年9月份首批科创50ETF成立以来,至今年5月15日收盘,科创板指数境内产品规模已达到1019亿元,首次突破千亿元大关,三年不到的时间里即实现“0到1000”的历史性跨越,其中科创50指数规模已增长至958亿元,成为产品规模增长最快的指数。

“科创50”产品规模年内增幅逾16%

科创板主题指数覆盖全面。自2021年起,陆续发布新一代信息技术、生物医药、高端装备、新材料、新能源等主题指数,全面布局科创板重点支持的战略新兴产业。同时,结合科创板细分行业、区域特点,发布科创板芯片、工业机械、长三角、粤港澳大湾区等主题指数。

科创板宽基规模指数龙头属性凸显。2020年7月份,科创板开板一周年之际,上交所发布了上证科创板50成份指数,选取科创板市值大、流动性好的50只证券组成,反映最具市场代表性的一批科创板企业的整体表现。作为科创板的旗舰规模指数,科创50指数表征科创板代表性企

业的整体走势,是国内“硬科技”领域标杆性指

数。科创板指数产品规模快速增长,不到三年的时间内规模突破1000亿元。其中,科创50指数产品规模已持续增长至958亿元,今年以来规模增长16.5%,位列境内股票指数前三(仅次于沪深300和中证500指数),并陆续发行了ETF、场外指数基金、指数增强基金等各类产品,在美国、英国、日本等7个国家和地区的交易所相继上市12只产品,是境外产品最多的A股指数之一。此外,科创板主题指数产品也受到投资者广泛关注,近期科创50指数产品规模已快速增长至51亿元,今年以来规模增长超十倍。

科创板指数收益表现突出。优质的上市公司、创新的指数编制方法和不断优化的交易机制相辅相成,使得以科创50指数为代表的科创板指数成为A股科技创新企业的代表性指数,影响力不断提升。良好的基本面使得科创板的投资价值愈发得到市场认可,今年前四个月,科创50指数上涨13.3%,在境内宽基指数中位居第一。

“科创50”成份股去年净利增速超40%

科创板“硬科技”企业的活力与韧性初步展现。科创板上市公司代表中国经济最有活力

的部分,“硬科技”属性突出,基本面持续向好。

2022年,科创板公司营业收入和净利润分别突破万亿元和千亿元,共计实现营业收入12120.5亿元,同比增长29%;实现归母净利润1135.9亿元,同比增长6%;实现扣除非经常性损益后归母净利润907.8亿元,同比增长9%。

2022年,科创板公司持续加大研发投入力度,带动自主创新能力不断提升,全年合计研发投入1284.7亿元,同比增长28%,研发投入占营业收入的比例平均为16%,同比提升3个百分点。

2022年,科创50指数成份股实现营业收入6105.8亿元、归母净利润713.5亿元,同比增长43.7%,分别占科创板整体的50.4%、62.8%,研发投入占营业收入的比例平均达到21%,超过科创板整体水平。

业内人士表示,近日,中国证监会宣布启动上交所科创50ETF期权上市工作,有效满足科创板投资者风险管理需要,进一步完善科创板指数产品生态链。随着科创板建设扎实推进,科创板指数和指数产品持续丰富和扩容,将有效发挥市场“稳定器”功能,在吸引增量资金服务科创板建设的同时,为广大投资者提供了分享科创板增长红利的良好工具,促进创新驱动发展战略和实体经济高质量发展。

据《证券日报》

年内A股定增募资额同比增近九成

今年以来,在股权融资规模整体下降背景下,定增市场“一骑绝尘”。据同花顺iFinD数据统计,截至5月16日,今年以来,共有129家上市公司的定增股份上市,合计募集资金3355.36亿元(含配套募资,下同),同比增长89.7%。

谈及今年定增市场持续活跃,川财证券首席经济学家、研究所所长陈雳对记者表示,我国一季度经济增长超过预期,经济基本面呈现向好态势。对投资者而言,未来股市上升空间较大,此时投资定增的风险较低;对上市公司而言,定增投资者的认购资金具有一定的锁定期,有助于避免企业在完成目标之前被短期减持的风险。

另外,国有上市公司定增规模大增,带动定增市场整体活跃。据同花顺iFinD数据统计,今年以来,42家国有上市公司定增募资额合计2267.38亿元,同比增长186.59%,占定增募资总额比例为67.57%,较去年同期提升2284个百分点。

从行业来看,国防军工、银行、公用事业和交通运输行业定增募资金额位居前列,分别为518.89亿元、470亿元、364.71亿元和306.50亿元。

“募资金额位居前列的行业,大多是国家支持、符合现代化科技化发展趋势、有扩大产能需求的行业。”陈雳表示,比如,国防军工行业是国防安全保障的重要领域,技术的升级和革新需要较高的研发投入;公用事业行业的服务对象广泛,需要大量资金来支持基础设施建设和运营维护。”

综合