

不想一辈子打工,年轻人流行“搞副业”

青岛财经日报/首页新闻 从“手把手教你做××”的付费课程,到分享经验的“副业失败的一天”讨论小组,再到“感谢副业让我月入×万”的网红帖,近年来,“副业热”正不断从社交媒体延伸到现实生活中。

年轻职场人“搞副业”大概是这样的画像:大部分是为了增加收入,也有人是为了探索更多的职业可能性,还有人是为了提升自我、增加人生体验、创业,等等。自媒体运营、电商、网文写手、视频剪辑等线上灵活类的工作成为很多人的选择。而据一项报告显示,相比一线城市,很多新一线城市的年轻人更热衷于“搞副业”。

“搞副业”似乎成为不少职场年轻人的选择,那么年轻人都是因为什么开启副业生涯?他们从副业中收获了什么?什么样的副业才是一份完美副业呢?

尝试副业更像是过渡

来自成都的李乐在“副业失败的一天”豆瓣小组有热帖,标题是《100种副业的坑我先帮大家踩了》,她在帖子中记录了自己的副业实践日常,同时还立下flag,尝试做100种副业。

李乐最开始做副业是读研期间,申请国外学校要从网上找资料,她发现有同样需求的人很多,于是就把收集到的资料笔记挂上二手平台。正式做副业始于去年7月,她从深圳回到成都,新的工作收入打了折,但空闲时间也变多了。抱着“不想一辈子打工”的美好愿望,她开始认真探索副业之路。

五花八门的副业她都尝试过,目前比较稳定、收入占比最大的是去年11月开始做的夜校。那段时间,年轻人上夜校的话题火爆,她发现成都还没有,于是第一个在成都建起夜校社群,以组团的人数优势去找商家谈低价课,类似于兴趣班的拼多多,目前社区差不多有5000人。

跟李乐相似,来自杭州的肖珊也是读研时开始做副业,在外兼职做家教,在教培机构做实习老师,两个副业加起来赚了7万多元,也是她做副业以来最大的一笔收入。但因为她是“i人”,不太擅长和老板打交道,做老师的副业便被搁置。

工作5年,肖珊并没正经搞过副业,只是有十多年的书法功底,偶尔给做文创的朋友写写书法。从去年起,因为换了工作,主业工资还房贷比较吃力,她开始和朋友一起研发国风文创产品,这也是她目前比较稳定的副业收入来源。此外,她还兼职写策展方案,给专栏投稿。三项加起来,每个月的副业

收入在3000元以上。

而对于福州的林亮来说,做副业更像是一个过渡。去年他研究生毕业,由于对第一份工作的内容不是很满意,加上女朋友马上毕业,两人商量好换个城市生活,所以他选择辞职。在这个空档期,他做起了副业,做数据分析、搞科研服务、写代码、给别人做网站、卖自己录制的教程。

刚开始单量来源单一,收入勉强维持生活,随着曝光量增加和单量稳定,现在月收入最高可以过万,比之前的工资还多一点。

走出舒适区并收获价值感

“新型灵活就业已经成为传统就业的重要补充,甚至在个别特定行业或职业已经占据主要地位。”《2023中国新型灵活就业报告》提出,如何规范好新型灵活就业的发展,是数字经济时代的一个重要命题。记者也发现,伴随着数字经济的发展,“副业热”正成为年轻人职业变动过程中的一个缓冲带。

在李乐看来,做副业可以去体验不同的职业,增加更多的人生体验,顺便搞钱,在不影响主业的情况下,压力会小很多。“我虽然才工作一年半,但我觉得现在年轻一代从工作本身去找意义是很难的,大家对工作的期待太高就会产生内耗,然后就摆烂、裸辞。我对本职工作的要求就是不讨厌,有一定的报酬支撑生活就行,剩下的人生意义和搞钱快乐就交给副业。”

与李乐不同,肖珊是把主业、副业与兴趣爱好结合起来的人。她在一家文化类国企工作,在面试这家公司时,她之前做的策展方案帮了不少忙,公司还看了她的自媒体账号,认为与他们的企业文化非常匹配。

“集团方面也觉得有自己的兴趣爱好是很好的一件事,所以不管是主业还是副业,我做得至少不痛苦,有的时候还挺开心。”肖珊说,她的副业都是可控的,一周写书法,一周做策展,一周写文章,一个月花费30个小时左右。

“我有很多兴趣爱好,也需要花时间去提高各种技能,才能保持主副业的输出。”她表示,自己的副业属于“多劳多得”,但她目前还是希望平衡生活和工作,如果将来主业的收入足够,她可能不再考虑做副业,或去探索更有性价比的副业,比较自由地做一些喜欢的事情。

相比肖珊,林亮花费的时间可能更长些。辞职后做副业,他反而更忙了。一般早上没什么事,下午和晚上他经常要坐在电脑前处理事情,空闲时还要去学习一些新的知识和技能。不过,目前的副业算是他比较感兴趣的领域,也和他以后想长期从事的行业高度重合。

《2023年副业报告》统计

据数据显示,相比一线城市,很多新一线城市的年轻人更热衷于搞副业。



有从事过副业的年轻人

44.72%



未从事过副业的年轻人

53.74%

“帮别人解决一些问题,他们挺高兴,我也会很开心。”和之前那份工作相比,这更让林亮感受到价值感。用他的话来说,既能继续学习自己感兴趣的东西,也能用技能去服务别人。

B站旗下后浪研究所发布的《2023年副业报告》显示,44.72%的受访年轻人有过做副业的经验,53.74%的受访年轻人表示,没有做过副业但想尝试。作为社会实践的一部分,年轻人流行“搞副业”不仅能增加个人收入,也能增加对社会的体验,有更多人人生经历和阅历,加快自身的成长。更重要的是,年轻人不再选择躺平,而是积极面对生活的考验与磨炼,点燃不一样的烟火气,让整个社会变得充满朝气,更加积极向上。

从当初习惯“撒大币”到想方设法挣钱,年轻人流行“搞副业”更多见证了个人的成熟。虽然“搞副业”并非人人都能成功,特别是还有相当一部分人属于“花钱凑热闹”,赚钱效果并不好。但是比起躺平,出去“搞副业”挣钱本身就是一种积极的人生态度。在舒适区生活太久,或者惯性思维太强,个体很容易在知易行难的沼泽中反复逃避,并陷入自耗自损的境地。

“搞副业”本身就是突破自己的一种勇敢选择,是直面现实的行动体现。靠自己的努力去挣钱,让生活由此变得不同,由此创造更多的可能性,年轻人“搞副业”释放出了积极的外延效应,是社会进步的生动呈现,值得理解和肯定。

做好被“卷”和试错的准备

副业有着更高的灵活性和容纳度,但同时也意味着不确定性更大。这也是林亮目前烦恼所在,父母一直想让他去考公或当老师,但他的兴趣并不在此,也不想活在外界的要求和期待下。所以这段时间,他一直没将辞职的消息告诉父母。

起步于上海的沪上阿姨,为啥在山东最火?

近日,沪上阿姨(上海)实业股份有限公司(下称沪上阿姨)正式向港交所递交,成为继茶百道、古茗、蜜雪冰城之后,又一家向港股发起冲刺的新茶饮品牌。

有意思的是,这家来自上海的品牌,竟然在山东最火。这究竟为何?

山东门店最多

截至2023年9月30日,沪上阿姨经营着中国第四大现制茶饮店网络,门店总数达7297家,仅次于蜜雪冰城、古茗、茶百道。

招股书显示,沪上阿姨7297家门店中,有3752家位于北方地区,在中国北方的中价现制茶饮店品牌中排名第一,沪上阿姨也因此称自己是“中国北方第一中价现制茶饮店品牌”。

基于现制茶饮的平均售价,中国茶饮店品牌可分为高价、中价及低价三类。其中,高价茶饮店的产品平均售价不低于20元,中价茶饮店在20元以下且在10元以上,低价茶饮店则不高于10元。

而在众多区域中,沪上阿姨在山东省的表现尤为突出。数据显示,沪上阿姨在山东拥有1024家,是目前唯一一个门店总数破千的区域。

一个上海品牌,为何会在山东这么吃香?沪上阿姨创始人单卫钧是江苏人,20世纪90年代末,单卫钧与妻子周蓉蓉都在山东知名外资企业工作,两人都做到了高级经理。而周蓉蓉则是山东烟台人。

2011年,单卫钧卖掉山东的房产和车辆,举家搬到了上海,想要自己创业。

2013年,上海老弄堂里一家既卖八宝粥又卖珍珠奶茶的小店吸引了单卫钧、周蓉蓉夫妇的注意。

这份“海派”味道带给了他们创业灵感——将血糯米、红豆、青稞、燕麦等膳食纤维融入奶茶这一日常饮品中,开创“现煮五谷茶”。当年7月,单卫钧夫妇在上海人民广场开出了第一家沪上阿姨门店,首月销售额破40万元。

在上海连开几店后,沪上阿姨率先开始拓展山东市场,首店就开在周蓉蓉的老家烟台。“想为这片我们生活了十多年的土地做些力所能及的事,让消费者喝上好茶,让合作伙伴有份不错的事业。”单卫钧曾对外表示。

沪上阿姨招商人员也提到,沪上阿姨之所以在山东门店最多,是因为这里是公司最早拓展的区域。“我们在山东大部分城市都已经饱和了,现在要想在山东开一家新店,就得花很多时间和心思找位置了。”

至于在山东开店是否会有一些特殊的优惠政策,该招商人员表示“公司在全国的加盟政策都是一样的”。

提到门店网络的扩张节奏,沪上阿姨则在招股书中表示,2013年,公司开设第一家沪上阿姨门店售卖“五谷奶茶”,此类饮品最适合热饮,尤其在中国北方地区,可在寒冷的冬天带来温暖及舒适的感觉,公司以此迈开扩展中国北方地区门店网络的步伐。其后,公司发现中国各地消费者对鲜果茶的需求不断增长,尤其在下沉市场。于是,2019年,公司开始提供鲜果茶,得以在全国各地快速扩张,包括扩展至南方地区。

数据显示,截至2023年9月30日,在沪上阿姨的门店网络中,门店数超500家共有三个省份,即山东、安徽和广东,其中安徽和广东各有门店数521家、840家。

谁更能赚钱?

目前,中国前五大现制茶饮店品牌,已有四家向港交所递交了招股书,即蜜雪冰城、古茗、茶百道、沪上阿姨。

中新经纬注意到,上述四大品牌均以加盟为主,除蜜雪冰城外,其余三家均为中价现制茶饮品牌。那么,这四大品牌谁更能赚钱呢?

要论收入和利润规模,蜜雪冰城凭借庞大的门店基数,在四大品牌排名第一。数据显示,2022年及2023年前九个月,蜜雪冰城分别实现收入135.76亿元、153.93亿元;期内利润分别为20.13亿元、24.53亿元。其次是古茗,2022年及2023年前九个月,分别实现收入55.59亿元、55.71亿元;期内利润分别为3.72亿元、10.02亿元;经调整利润分别为7.88亿元、10.45亿元。

此外,2022年及2023年一季度,茶百道分别实现收入42.32亿元、12.46亿元;期内利润分别为9.65亿元、2.85亿元。

沪上阿姨的营收和利润水平则排在最末,2022年及2023年前九个月,分别实现收入21.99亿元、25.35亿元;期内利润分别为1.49亿元、3.24亿元。

也就是说,上述四大品牌收入和利润排名与其门店数量排名保持一致。不过,若从利润率来看,门店数排名第三的茶百道则居于首位。数据显示,2022年,茶百道的利润率为22.8%,高于古茗的6.7%、蜜雪冰城的14.8%、沪上阿姨的6.8%。

2023年一季度,茶百道利润率进一步提升至22.9%,古茗、蜜雪冰城、沪上阿姨2023年前九个月的利润率则分别为18%、15.9%、12.8%。此外,古茗在招股书中披露,2022年及2023年前九个月,公司经调整利润率分别为14.2%、18.7%。

公告

根据市政府工作安排,拟对南五路(K0+595位置)进行通道施工,计划2024年3月4日至2024年3月5日,2024年4月14日至2024年5月14日,2024年7月20日至2024年7月22日,2025年1月3日至1月4日,2025年2月10日至2025年3月10日,2025年7月28日至8月8日对K0+495—K0+695段道路进行封闭施工,实施交通调流。其它时段对K0+495—K0+695段胶莱路道路进行半幅通行,同时实施交通管制调流。过往车辆和行人请注意交通标识、减速慢行或提前绕行,对于施工期间带来的不便,敬请谅解。

特此公告

胶州市公安局

山东省滨州公路工程有限公司

沈海高速改扩建Z12标段项目经理部

2024年2月22日

公告

根据市政府工作安排,拟对沙孟路(K0+556位置)进行分离立交施工,计划2024年3月1日至2024年3月4日,2024年7月17日至2024年7月19日,2025年1月1日至1月4日,2025年7月30日至2025年8月1日,分时段对K7+310—K7+730段部分道路进行封闭施工,实施交通调流。过往车辆和行人请注意交通标识、减速慢行或提前绕行,对于施工期间带来的不便,敬请谅解。

特此公告

胶州市公安局

山东省滨州公路工程有限公司

沈海高速改扩建Z12标段项目经理部

2024年2月22日

公告

根据市政府工作安排,拟对胶莱路(K1+705位置)进行分离立交施工,计划2024年3月8日至2024年8月5日对K0+495—K0+695段道路进行封闭施工,进行交通调流。2025年1月8日至1月11日与2025年8月16日至8月26日对K0+495—K0+695段道路进行封闭施工;2025年1月12日至2025年8月15日对K0+495—K0+695段道路进行单幅通行,同时实施交通调流。过往车辆和行人请注意交通标识、减速慢行或提前绕行,对于施工期间带来的不便,敬请谅解。

特此公告

胶州市公安局

山东省滨州公路工程有限公司

沈海高速改扩建Z12标段项目经理部

2024年2月22日

公告

时仕(青岛)体育产业发展有限公司: 本委受理的徐玉金等2人与你单位劳动争议一案已审理终结。现依法向你公告送达青黄劳人仲案字[2023]第7129、7130号仲裁裁决书,请自本公告发布之日起30日内到本委(地址:青岛市黄岛区长江中路359号人民来访接待中心--202室)领取仲裁裁决书,逾期不领取,即视为送达。

特此公告

青岛西海岸新区劳动人事争议仲裁委员会

2024年2月26日

公告

青岛甲乙空间建筑装饰工程有限公司: 本委受理的秦中秋与你公司双倍工资争议一案(青黄劳人仲案字[2023]第20579号),现依法向你单位公告送达应诉、开庭通知书和申请书副本等法律文书,自公告之日起经过30日即视为送达。提交答辩书的期限为公告送达期满之日起10日内,本委定于2024年4月16日9时30分在本委仲裁庭公开开庭审理此案(地址:青岛西海岸新区水灵山188号(原59号)7号楼103A)。联系电话:0532-86132612,请准时到庭参加庭审,否则本委将缺席裁决。

特此公告

青岛西海岸新区劳动人事争议仲裁委员会

2024年2月26日

美好时光“纸”传祝福

新婚祝福 | 爱情祝福 | 升学祝福 | 生日祝福
纪念日祝福 | 节日祝福

刊登价格	999元/期 (7.2*10cm)
299元/期 (7.2*3cm)	1314元/期 (14.6*6cm)
520元/期 (7.2*5cm)	1999元/期 (14.6*10cm)

祝福启事
咨询热线 0532-83861285

公告

青岛德韵物流有限公司: 本委已受理韩青霞与你公司确认劳动关系争议一案(青黄劳人仲案字[2024]第533号),现依法向你单位公告送达应诉、开庭通知书和申请书副本等法律文书,自公告之日起经过30日即视为送达。提交答辩书的期限为公告送达期满之日起10日内,本委定于2024年4月15日9时30分在本委仲裁庭公开开庭审理此案(地址:青岛西海岸新区水灵山188号(原59号)7号楼103A)。联系电话:0532-86132612,请准时到庭参加庭审,否则本委将缺席裁决。

特此公告

青岛西海岸新区劳动人事争议仲裁委员会

2024年2月26日

公告

时仕(青岛)体育产业发展有限公司: 本委受理的徐玉金等2人与你单位劳动争议一案已审理终结。现依法向你公告送达青黄劳人仲案字[2023]第7129、7130号仲裁裁决书,请自本公告发布之日起30日内到本委(地址:青岛市黄岛区长江中路359号人民来访接待中心--202室)领取仲裁裁决书,逾期不领取,即视为送达。

特此公告

青岛西海岸新区劳动人事争议仲裁委员会

2024年2月26日

公告

青岛甲乙空间建筑装饰工程有限公司: 本委受理的秦中秋与你公司双倍工资争议一案(青黄劳人仲案字[2023]第20579号),现依法向你单位公告送达应诉、开庭通知书和申请书副本等法律文书,自公告之日起经过30日即视为送达。提交答辩书的期限为公告送达期满之日起10日内,本委定于2024年4月16日9时30分在本委仲裁庭公开开庭审理此案(地址:青岛西海岸新区水灵山188号(原59号)7号楼103A)。联系电话:0532-86132612,请准时到庭参加庭审,否则本委将缺席裁决。

特此公告

青岛西海岸新区劳动人事争议仲裁委员会

2024年2月26日