

起底“外挂刷歌”利益链



元不等。据悉,销量最大的商品集中在1分钱到1元区间,提供的基本是从公开渠道获得的集合版网盘资源;而上万元的商品主要是“代挂”服务,具体价格可再议,一般只需要买方提供小号,卖方负责小号刷量,最终双方再进行收益分成。

利用虚拟模拟器开窗口刷量

“我们只需要用大量的小号去给自己的音乐人歌单刷播放次数,每月就能轻松收获5000元。赶紧操作,不要错过风口!”在一份“听歌外挂”教程中,商家表示,网易云音乐人可通过在平台上传原创歌曲,当歌曲播放量达到1万时,单机可收获40—60元收益。

据介绍,具体刷量流程为:先购买网易云音乐小号,然后在网页或在虚拟模拟器上批量挂机(至少50个窗口)刷播放量,单机收益将涨到100—150元左右,即每天只需要轻点挂机操作,打开播放音乐,每个月就能到手3000—5000元。

上述商家表示,虚拟模拟器主要用的是雷电模拟器,另外,也可以通过购买云主机开窗口。如果使用虚拟模拟器操作,还需要购买伪装软件。前期音乐人认证、小号及云主机服务购买等投入差不多在两三百元。购买小号尽量选择黑胶会员的,收益会更高点,而且不论是网页还是模拟器挂机,一定要定期检查IP情况,不容易被封号。

此外,还有商家称,单机月入3000—5000元也

只是一段时间,等稳定下来,月入可实现6000—10000元。

不过,有业内人士对记者直言,“听歌外挂”教程基本没有用,技术更新和刷量控制都需要更专业的人,月入过万元更是忽悠人的。一个音乐人账号刷量平均一个月能赚800—900元,要月入过万,起码得找10—20个小号刷量。先不说小号好不好认证,刷量还需要控制,如果被发现有异常就会被封号。

骗局涌现 有消费者被骗30万元

就在部分商家极力推广“听歌外挂”这一赚钱风口时,已有消费者反映自己被割韭菜了。截至目前,小红书上,与“网易云音乐人挂机割韭菜”相关话题笔记已经超过607篇。

一位打算“退坑”的博主对记者表示,最开始看上这个项目想赚点外快,但是后面因为搭建虚拟播放器出现问题,刷不出量,需要重新安装系统,前前后后换了好几个商家,花了1500多元都还不见起色。听说后期还会被平台吞量,弄不好被发现了直接封号,得不偿失。

记者了解到,市场上还延伸出了打着“帮原创歌手打榜赚零花钱”旗号的骗子群。来自河南的周女士告诉记者,自己因为轻信某匿名快递寄来的中奖信息,扫码进群后发现是给原创音乐打榜的项目,需要下载相关App,通过先投入再返利的模式挣钱。“一开始都是小金额投入返钱快,最后开始大金

额投入时就出现问题了。结果,三天被骗了30万元,从去年10月到现在,钱都还没有追回来。”

值得一提的是,以目前市场上销量较高的“听歌外挂”教程为例,记者在购买体验后发现,不仅里面有很多重复内容,其售后服务也很机械,并不能就具体教学视频进行答疑,缺乏实质性帮助。

律师:投机者或涉嫌诈骗罪

实际上,在去年,腾讯音乐和网易云音乐分别就刷量行为进行过打击。

据腾讯音乐人小秘书公众号消息,2024年7月针对李某(注册名:李某福)、李某某(注册名:水某某容)于腾讯音乐人平台上传作品并自行刷量,非法取得平台版权结算,平台在发现后立即对账号进行封禁,并向法院提起诉讼追索版权费用及违约金。法院最终判决上述涉案用户除退还全部已结算版权费外,还需支付合同约定的违约金。

当前,为什么此类刷量行为又“卷土重来”了?

北京市盈科律师事务所高级合伙人周垂坤表示,受“音乐人计划”分成吸引,投机者出于利益驱使实施刷量行为,形成“刷量—变现—再投入”的闭环。而目前“外挂”技术不断升级,平台监测存在滞后性,难以形成对相关行为及时、有效地监督和制止。此外,在刑罚层面,也存在一定的法律适用争议,如部分行为是否构成“破坏计算机信息系统”存在司法争议,导致相关行为“钻空子”。

针对如何有效制止此类刷量行为,周垂坤指出,法律层面存在完善空间,一是细化相关罪名适用标准,减少司法实践争议;二是对于目前市场出现的新的涉嫌犯罪的形式应进一步作出明确的规制。

“当前,投机者利用虚拟播放器和自动化工具虚增播放量面临刑事、民事等多重风险。从刑事层面来说,行为人可能违反《中华人民共和国刑法》第266条,构成诈骗罪,数额特别巨大的处十年以上有期徒刑或无期徒刑。若通过非法软件或技术手段破坏平台数据系统,则可能涉嫌破坏计算机信息系统罪,后果严重的,处五年以下有期徒刑或拘役。”周垂坤说道。

平台方面,经济学家宋清辉建议,可引入更先进的反作弊技术,同时,应设置多元化激励指标,可将用户互动质量,例如评论质量、分享意愿、专业乐评人评价、歌曲原创性、艺术性等指标纳入激励体系。此外,可以鼓励用户举报疑似刷量行为或违规内容,并建立快速响应和处理机制。

据《北京商报》作者:卢涛 程靛

普惠托育“知易行难”卡在哪?

加大了机构的运营负担。要维持高水平的服务,很多机构不得不在收入和支出之间做出艰难选择。”

机构运营存经费短板

当下,现行指导性托育收费标准与运营成本倒挂现象突出。据记者了解,托育园的场地租金占成本40%以上,单个托位月均成本超5000元,而且由于师生配比通常在1:3左右,人力成本较高,但收费却受政策限制,因此运营上存在诸多困难。

业内人士及专家认为,从发展普惠托育的要求看,地方财政应该给普惠托育机构相应的财政拨款支持,如果没有财政拨款支持,托育机构就只能靠收费维持生存、发展,其普惠性就难以得到保障。

这一困境与此前普惠民办幼儿园屡屡“闭园”相似。虽然“入园难”问题得到了极大缓解,绝大多数幼儿都能在收费合理的普惠性幼儿园就读,但经费保障仍存在明显短板。教育部基础教育相关负责人也提到:“底子薄,欠账多,发展不平衡不充分的矛盾依旧突出。”

采访对象严希(化名)告诉记者,地区之间普惠性民办园补助有较大差距,有的普惠性民办园拿到的补助也低于同省份公办幼儿园生均拨款标准。“目前普惠性民办园生均补助的标准明显低于对公办园的生均拨款标准,比如民办园进行普惠教育仅500元,每月补贴几十元,而成本可能是700元,这样算下来是亏本的,民办园就无法继续经营,因此很多民办幼儿园直接关门。但是如果整个学前教育都由国家托底的话,财政负担是非常大的。”

严希透露,关于生均成本的具体价格,部分地方政府不愿意直接面对。“要真正做好学前教育,政府应该有明确的账目,按照这个账目给普惠幼儿园或者托育园发放补贴。而不是剥夺民办生存空间,只负责补贴和亏损,这样会导致整个行业的人都清场,民办机构也不再参与市场机制。”

结合现有政策来看,“大力发展托幼一体化服务,优化托育服务精准供给”是当下民生关注的焦点。我国目前还存在大量的托幼缺口,根据国家发展改革委的数据,到2025年,我国托位缺口达400万个。

值得一提的是,部分幼儿园也开展了“托幼一体化服务”,即招收3岁以下的幼儿,提供托育服务。但业内的共识是:目前各地的托幼一体化发展情况参差不齐,财政和政策亟须进一步加大支持力度。

然而,发展托幼一体化服务也面临难题:虽然国家层面提出了发展普惠托育的要求,但许多地方财政并没有对3岁以下的幼儿托育给予具体的支持办法。

在21世纪教育研究院院长熊丙奇看来,发展的关键在于要加强对发展托育与学前教育的投入,必须明确将幼儿园招收3岁以下幼儿纳入财政支持范畴。具体可以分两步走。首先,明确幼儿园招收3

岁以下幼儿的生均拨款与3—6岁幼儿的生均拨款一致,对民办普惠园的生均拨款与对公办园的生均拨款一致。其次,鼓励有条件的地区实行免费托育、免费学前教育。

“教育券”是否可行?

关于如何实行免费托育、免费学前教育?多位采访对象提到了“教育券”这一名词,并认为应该探索实施“托育与学前教育券制度”。

据了解,目前已有部分国家采取“教育券”的方式:即每个孩子得到同等额度的教育补助,不论就读公办园或民办园,家长可自由选择。

熊丙奇认为,如果能明确给所有普惠幼儿园、普惠托育机构一样的生均拨款,就可以探索实施“托育与学前教育券制度”。“简单来说,就是提高生均拨款,给所有0—6岁的幼儿家庭发放‘托育与学前教育券’,由幼儿家庭自主选择托育方式、托育机构、幼儿园。通过‘托育与学前教育券’可兑换金额,让财政拨款能覆盖普惠托育机构、幼儿园的所有办学成本。如果家长要给孩子选择其他民办托育机构、民办幼儿园,只需缴纳保教费与‘托育与学前教育券’的差额部分。”

储朝晖也认同这一观点。他表示,如果政府预算充足的话,可以发放托育券,这样操作相对规范,又能兼顾公平和效率。

储朝晖还提出自己的思考,“如果机构或单位办托育的话,谁来支付成本?在1990年时,就曾经对这个问题做过深入讨论,深层次还涉及社会分配的问题,因此如果是真正面向全民的普惠托育,就应该通过规范的预结算程序,尽力做到公平公正。一定要先把这些问题厘清,不要先制造一些问题再去解决。”

借鉴全球的先进经验可能是改善现状的一个方向,谢燕川以香港为例,指出香港学前教育通过分类管理兼顾公益性与多样性,家长可根据身份、预算及教育目标选择适合的机构。“我认为提出免费学前教育,并非仅读公办幼儿园的孩子可享受免费,而是所有孩子都有权利享受免费学前教育。”

地方新政缓解“带娃难”

今年1月,山东省发布了《支持幼儿园开设托班的若干措施(试行)》(以下简称《若干措施》),鼓励所有具备条件的幼儿园在满足3岁至6岁幼儿入园需求的基础上,广泛开设托班,招收2岁至3岁幼儿入园,争取到2025年底,能够提供托位10万个左右。此举旨在通过托幼融合、资源扩容、质量提升等举措,破解婴幼儿“入托难”,幼儿园“生源少”的问题,有效降低群众的教育成本,切实让人民群众对幼有所育的期盼和关切更加可感可及。

幼儿托育费用一直是家长关注的焦点。为

此,山东省将幼儿园开设托班纳入财政保障范围。《若干措施》规定,地方政府为普惠性托育机构安排建设补贴的,对符合规定条件的普惠性幼儿园托班也应一并安排。将普惠性幼儿园招收的托班幼儿,一并纳入学前教育生均公用经费财政保障范围。根据就高不就低原则,地方政府为普惠性托育机构安排的生均运行经费,高于学前教育生均公用经费标准的,由卫生健康部门安排生均运行经费,教育部门不再安排;生均运行经费低于生均公用经费标准的,由教育部门按照学前教育公用经费标准补齐。

此外,为了进一步减轻职工的托育负担,《若干措施》明确提出:职工子女入托费用可按比例报销,报销标准不高于现行幼儿园报销比例的2倍。该政策明确单位职工子女入托可享受托育费报销福利,不仅减轻了职工家庭养育负担,也为用人单位吸引人才、稳定职工队伍提供了政策支持。该措施通过经济杠杆撬动托育服务需求,是山东省构建生育友好型社会、切实增强群众获得感的重要探索。

对于山东在这一领域的探索,中国人民大学人口与健康学院教授、中国人民大学国家发展与战略研究院研究员宋健分析,在“少子化”趋势和家庭育儿压力的双重背景下,该政策具有双重作用,一方面是在一定程度上为幼儿园提供更多的生源,另一方面是能精准填补托育服务市场的供需缺口。

在青岛,“所有区(市)达到国家学前教育普及普惠县标准”纳入了青岛市国民经济和社会发展规划“十四五”规划,而在近期,青岛西海岸新区、青岛即墨区、平度市、莱西市通过教育部学前教育普及普惠县(区、市)认定。至此,青岛全域“通关”,成为全国仅有的6个“全域认定”学前教育普及普惠市(州)之一。值得注意的是,山东省在这6个城市中占据了两个席位,另一个是东营市。

青岛近年来重点在提高普及普惠水平、改善办园条件、加强教师队伍建设和保障经费投入等方面发力,持续推动学前教育扩优提质,陆续实施了四期学前教育行动计划。目前,青岛全市普惠性幼儿园覆盖率保持在95%以上,公办园在园幼儿占比提升至63%,相关指标远高于学前教育普及普惠县认定标准。值得注意的是,青岛市财政性教育经费进一步向学前教育倾斜,近两年,青岛财政性学前教育经费投入超54亿元,占财政性教育经费比例均达到7%以上。近三年,市级安排学前教育专项资金及国家转移支付资金共2.8亿元,对各区(市)开办公办园、创建优质园、改造农村园、提升保教质量等进行精准支持。建立奖励机制,对通过学前教育普及普惠县评估的区(市)给予专项资金奖励,充分调动了区(市)创建积极性。

从“有没有”到“优不优”,普惠托育还需要逐步完善标准规范、不断丰富支持措施、持续强化安全监管,着力在统筹、精准、实效上下功夫。随着社会发展,家长对托育服务需求的增加,各地将根据家庭需求、人口密度和资源状况,灵活布局托育服务,实施更多政策。托育服务将迎来更广阔的发展空间,为更多家庭提供“稳稳的幸福”,助力实现“幼有善育”的目标。

综合《中国经营报》《大众日报》等 编辑:蒋世龙

每天半小时月入上万元?

近年来,各大音乐平台为鼓励原创音乐人,相继推出“音乐人计划”。原创音乐人通过开通音乐人身份,发布原创歌曲,在作品播放量达到一定数量后,平台便会给予音乐人一定激励收益。

本是支持原创的“真金白银”却被投机者盯上了,打出“月入过万”的旗号招揽起生意。名为“听歌外挂”的服务由此应运而生。

“2025抖音汽水音乐人计划,新风口项目,每天简单操作半小时,小白无脑月入10000+……”在某电商平台上,有商家介绍,目前“听歌外挂”属于蓝海市场,只需要花1分钱,就能获得详细教程进行学习,从而获取收益。

以闲鱼为例,记者搜索“音乐人挂机”关键词,在一天以内发布相关商品的商家就超过100个,包括网易云音乐、腾讯音乐、抖音汽水音乐等“听歌外挂”服务。其中,一个标注“网易云云梯计划一天能挣500+,有执行力的来”宣传的商品下方已有98人表示想要。

但当记者进一步以消费者身份咨询上述商品时,该商家表示,“一天挣500+”或月入过万并不能保证,还是要看操作者自身有没有耐心去做。

纵观全网,目前,“听歌外挂”服务主要以售卖“外挂”教程和接“代挂”为主,价格在1分钱的9.9万

近日,中共中央办公厅、国务院办公厅联合印发《提振消费专项行动方案》(以下简称《方案》),明确提出鼓励发展社区嵌入式托育、用人单位办托和托幼一体化服务,旨在通过优化托育服务供给,缓解家庭育儿压力,提振消费信心。然而,尽管政策方向明确,普惠托育的落地仍面临诸多挑战,包括专业人才短缺、运营成本高企、财政支持不足等问题。多位业内人士和专家指出,托育服务的普惠化不仅需要政府加大投入,还需引入市场机制,探索“教育券”等创新模式,以实现托育资源的公平分配和高效利用。

需求旺盛人才少

近年来,生育意愿变化成为我国不容忽视的问题。多位采访对象表示,“不会养”“太贵了”“阻碍事业发展”等是她们“不想生”的理由,也有不少人表示,养育支出的降低会提高自己的生育意愿,缓解生育焦虑。

家有2岁小孩的宝妈李红(化名)表示,去年年底她家附近开设了一家普惠托育园,价格低了不少,上下班就能接送。据她介绍,成都托育服务的价格在每月2500元至6000元不等,3000元以下的托育机构很多是社区或者政府普惠的。

这也折射出生育问题的一个焦点:面对托育需求,普惠性托育该如何落地?

一位不愿具名的业内人士告诉记者,目前普惠托育仍面临多重挑战。首先,管理职责不明确,即婴幼儿照护服务涉及发展改革、教育、财政、卫生健康、市场监管等多个部门职责,尚未写入部门“三定”方案,相关部门职责边界不清晰。其次,婴幼儿照护服务未纳入基本公共服务范围,投入保障明显不足。各级缺少必要的工作经费和事业发展经费。目前大多数地区未将托育补助经费纳入财政预算,对个人、企业和社会组织举办非营利性托育服务机构的政策支持不够,政府引导和监管作用有待加强。

李红告诉记者,虽然普惠价格降下来了,但机构的运营并不长久,市场变化较大。她深切感受到普惠托育服务推进的困难,以及对自己和家庭造成的影响:“孩子一开始待的那个托育园因为房租问题倒闭了,于是只能换一个,孩子又要重新适应。”她还补充道,“现在托育普遍存在‘退费难’的问题,退费退了一个多月。”

此外,专业人员配备不足是目前国内托育行业发展面临的困境之一。“托育的难点第一个就是人,托育与幼儿教育是两个概念,托育更偏重照料,更需要具备专业知识的托育人员,同时人员的操作技能涉及医疗保健、食品医药安全、儿童早期发育等,难度是高于幼儿园的。”中国教育科学研究院研究员储朝晖直言。

托育师小月告诉记者,比起幼师,自己的职业好像更不受重视,但要求又更严格,而且由于盈利模式脆弱,工作并不稳定。

小金星国际教育集团董事长谢燕川表示,除了人力资源不足,托育机构面临的挑战还包括师资水平不均和日常运营的高成本。“目前,市场上资质优良的托育老师非常有限,而培训和福利的支出更是