

被纳入青岛高新区首批OPC场景开放清单 海克斯康邀 OPC 团队做“项目合伙人”

■青岛财经日报/首页新闻记者 封满楼 通讯员 肖玲玲

近日,海克斯康制造智能技术(青岛)有限公司(以下简称“海克斯康”)正式被纳入青岛高新区首批OPC(一人公司)场景开放清单,围绕工业智能质检开发与高精度虚拟场景构建两大核心方向,释放技术、设备与生态资源,为OPC创业团队提供全链条支持,助力单人创客加速切入智能制造与数字经济赛道。

开放工业AI模型库,降低创业技术门槛

“质量是制造业的生命线,也是AI落地最迫切的要求之一。”海克斯康商务运营事业群运营总监孙智宏表示,工业质检大模型的迭代依赖跨领域质量数据积累,海克斯康希望通过OPC团队的业务输入,实现双方协同成长,同时为创业者开放核心技术资产。

依托多年工业视觉领域深耕积累,海克斯康已构建覆盖汽车零部件、消费电子、半导体、纺织等多行业的庞大瑕疵检测模型库,打造出高精度、高鲁棒性的算法资产。此次开放的“AI工业质检模型与技术赋能”场景,让OPC创业者无需从零研发算法、收集海量样本,可直接接入工业质检AI平台,调用预训练模型开展二次开发。

“我们提供的不只是孤立模型,而是完整的解决方案框架。”据孙智宏介绍,海克斯康同步开放图像采集标准、数据处理流程、部署工具及系统接口,帮助OPC团队快速拓展应用场景——从传统工业品外观检测延伸至农产品分选、医疗影像辅助分析、文化艺术品数字化鉴定等领域,打造全新“AI+质检”方案。

为进一步降低创业成本,清单明确提供工业相机试用、租赁及技术支持,配套API接口与文档服务,加速质检解决方案产品化。同时,海克斯康开放几何量检测业务合作生态,为有技术能力的OPC团队对接下游客户项目,提供三坐标测量机等高端设备租赁,并设立合作分成机制,打通商业化路径。

三维技术全链赋能,孵化未来应用场景

元宇宙、数字孪生是产业升级的核心驱动力,海克斯康凭借高精度测量、传感与数据处理等全球优势,打造“人工智能+高精度虚拟场景”全链条赋能平台,为OPC团队提供能力跃迁支持。

针对OPC团队普遍缺乏三维数据实战经验的痛点,海克斯康开放工业级三维扫描仪、摄影测量系统、激光跟踪仪等核心设备,配套专业操作培训与强大数据处理工作站、云计算资源,助力团队高效处理高精度点云与模型数据,筑牢数字场景构建基础。“通过我们的三维建模与场景重建软

件,OPC团队可快速将物理世界数据转化为可仿真、可展示的数字孪生模型。”孙智宏介绍,无论是工厂生产线虚拟调试、城市建筑数字化存档,还是复杂产品沉浸式展示,海克斯康都能提供从算法到平台的全面支撑。

更重要的是,海克斯康以项目合伙人角色深度赋能,导入制造、建筑、城市规划等行业真实案例,采用项目驱动式培养模式,与OPC团队协作完成从需求对接、场景构建到智能应用开发的闭环,加速技术向产品转化,搭建技术孵化与产业应用的桥梁。

资源精准赋能,助力单人创业落地生根

作为扎根青岛高新区的行业龙头,海克斯康始终致力于与本地产业生态共成长。此次纳入OPC场景开放清单,不仅是技术资源的开放,更是设备共享、案例导入、专家协同、生态对接的深度融合。

在人才培养方面,海克斯康推出几何量检测技术培训与讲师合作计划,提供涵盖理论、操作、方案的标准化培训与技能认证,同时吸纳资深OPC技术人员成为特约讲师,共享收益,构建开放共享的培训生态。“我们期待与专业园区、实训基地等单位紧密合作,设计针对性赋能课程与联合

研发项目,让资源精准注入OPC发展血脉。”孙智宏表示,海克斯康将以“模型工具箱”“生态连接器”“能力补给站”三重角色,推动OPC团队快速切入工业AI与数字孪生赛道,助力青岛高新区建设区域领先的OPC产业高地。

此前,青岛高新区已布局4个OPC专业园区,形成算力支撑、技术研发、成果转化、人才培育的全方位资源矩阵。海克斯康的加入将进一步丰富生态赋能维度,为新型创业模式注入强劲动能,推动智能制造与数字经济领域创新成果加速落地。

平度“新农人”深耕乡村沃土绘就振兴画卷

■青岛财经日报/首页新闻记者 辛小丽 通讯员 矫文龙

乡村振兴是乡村振兴的基础。在青岛平度市,有三位“新农人”虽在不同的农业“赛道”,却共同“耕耘”一方充满希望的广袤沃土,他们以新思维、新技术、新打法赋能传统农业,用实际行动诠释着新时代“新农人”的责任与担当。

“云端”架起产销桥 棚间结出“致富果”

春和景明,硕果飘香。平度市明村镇青岛明丰果蔬种植合作社西红柿种植大棚内暖意融融,青枝绿叶间点缀着颗颗饱满的西红柿,色泽鲜亮。很难想象,这一拥有40个温室大棚的种植基地的“掌舵人”,是一名年仅25岁的“00后”新农人——李洋。

出身农村的李洋曾在互联网大厂做电商,眼见家乡西红柿因销售渠道窄、缺乏品牌价值只能低价售卖,他心里很不是滋味,于是放弃城市高薪工作,返乡创业,立志把家乡的优质农产品卖出去。“当前已有20个大棚进入盛果期,日均采摘量达2000斤至3000斤。市场反馈很好,消费者都非常喜欢。我坚信,传统农业只要加上新思维、新技术,就能焕发新活力。”李洋坚定地说道。

他利用之前工作时的电商经验,搭建“线上直播+线下批发”销售体系,在抖音、小红书等平台带货,精准对接杭州、上海等城市消费群体,如今日均订单稳定在2000单左右,客单价在30元至70元之间,既拓宽了销路,又打响了品牌,也带动了周边村民致富。目前,合作社已吸纳周边50余名农户在此务工,月收入5000多元,让乡亲们实现家门口增收。

“变废为宝”循环经济 青春筑梦振兴沃土

春回大地,沃野焕新。位于平度市南村镇的青岛康利来生物科技有限公司正全力开展有机肥生产工作,从养殖场统一收运畜禽粪便,闭环输送至处理中心,经过30至40天的腐熟和发酵,将养殖产生的废弃物进行无害化、减量化、资源化处理,转化为优质有机肥。这场“变废为宝”的生态蝶变,离不开企业负责人——“95后”新农人朱凯5年的坚守与实践。



平度市明村镇青岛明丰果蔬种植合作社西红柿种植大棚。

平度市南村镇年出栏生猪10万头、家禽2000万只,存栏奶牛8000头。长期以来,畜禽粪污是养殖户和村民最头疼的问题,作为一名南村人,朱凯看在眼里、急在心里。瞄准这一发展痛点,2017年,退伍后的朱凯到青岛农业大学学习畜禽健康养殖、粪污资源化、种养循环等先进理念,后续在青岛市农业农村局赋能帮扶下,于2021年建成了第一条纳米膜智能化农业废弃物有机肥转化生产线,成功研发出高效处理工艺。

朱凯介绍,目前,生产线年可处理各类农牧业有机固废13万吨,生产优质有机肥4万吨,真正实现了环境保护、资源循环与动物疫病防控的三重共赢。同时,他还为周边超过1万亩农田提供土壤检测和定制化有机肥施撒服务,带动当地蔬菜产量提升,能够创造近600万元的“绿色产值”。

田埂间的青春力量 无人机飞出农业“科技范”

春阳暖照,田垄苍绿。在平度市崔家集镇的麦田里,无人机腾空而起,机翼掠过麦田,均匀播撒下肥料。田间地头,同样是“00后”的新农人曲浩鑫正与农户亲切交谈,年轻的脸庞上,满是对这片土地的热爱与坚守。“年轻人应该扎根基层、扎根一线,在艰

苦奋斗中不断成长。”这是曲浩鑫常挂在嘴边的话,更是他一路践行的初心。2023年,刚满20岁的曲浩鑫在家人支持下购置了植保无人机,随后一头扎进田间,历经180多个日夜反复调试设备、钻研技术,终于摸索出一条适配本地农田的耕作模式。

功夫不负有心人。如今,曲浩鑫操控的植保无人机1小时可完成100多亩飞防作业,远超传统人工作业效率,全年累计飞防作业面积达6万亩。他还拓展了农业调运业务,作业范围辐射平度、莱西、崂山等地,寒冬时节更奔赴浙江金华,全年调运量达300多吨,昔日的“新手”成了农户信赖的“田秀才”。“以前种地全靠人工,播种、施肥又累又慢,还不均匀。浩鑫这孩子带来的无人机效率高、效果好,我们也省了不少心。”正在田间干活的王大爷笑着说道。

从初涉农业领域的磕磕绊绊,到如今操控设备的驾轻就熟,曲浩鑫的不懈探索也让自己的青春奋斗结出了果实。“现在植保加上调运,一年纯收入有30万元,这是‘科技种田’给的实实在在的收益。”曲浩鑫笑着说道。

如今,在平度市的田野上,越来越多的“新农人”扎下根来,盘活乡村资源、激活产业活力,用实践书写着从“新农人”到“兴农人”的奋斗故事,为推进农业现代化、实现乡村全面振兴注入青春力量。

极视角科技IPO启动 预计3月底在港上市

■青岛财经日报/首页新闻记者 荣晓敏

近日,山东极视角科技股份有限公司正式对外公告,启动H股全球发售,本次IPO预计募集资金约4.99亿港元,由中信证券担任独家保荐人,公司H股计划于3月30日在港交所主板正式挂牌交易。

本次极视角科技全球发售规模为1248万股H股,其中香港公开发售62.4万股,占比5%;国际发售1185.6万股,占比95%,公司确定每股发行价格为40港元,按此计算,本次IPO预计募资总额约4.99亿港元。对于本次募集资金,极视角科技规划了清晰的使用方向,约60%资金将用于强化研发能力,重点投入大模型研发、AI基础设施建设以及AI-PaaS中间件升级,约30%资金用于提升商业化能力,搭建覆盖全球的多元化营销网络,推进国际化发展战略,剩余资金则作为公司营运资金,用于日常经营及其他一般企业用途。

极视角科技于2026年1月20日首次向港交所递交上市申请。公司属于港交所《上市规则》第18C章界定的“特专科技公司”,从首次公开披露招股书到3月19日顺利通过港交所聆讯,仅用时59天,上市进程高效推进。

极视角科技成立于2015年6月,注册资本1亿元,2021年从深圳迁至山东青岛,是国内人工智能视觉算法与大模型解决方案提供商,开创AI视觉算法商城,拥有高精度视觉语言大模型及1500余种图像识别算法,业务覆盖超100个行业,在青岛、深圳、上海等多地设有分支机构。公司核心管理团队均毕业于中山大学,法定代表人、董事长兼总经理陈振杰持有公司16.05%股份,执行董事兼副总经理罗韵直接持股4.39%,执行董事兼副总经理陈硕未直接持股。

招股书披露的财务数据显示,2022年至2025年前三季度,极视角科技营收分别为1.02亿元、1.28亿元、2.57亿元、1.36亿元,对应利润分别为-6072万元、-5624万元、870万元、-3629万元,毛利率则呈现持续优化态势,分别为30.6%、25.9%、40.2%、44.9%。此外,极视角科技已完成多轮融资,投资方包括山东陆海联动、华润创新、高通中国等机构,并于2024年1月在青岛证监局完成A股IPO辅导备案。

讲文明 树新风 公益广告



关爱未成年人成长 托起明天的太阳